

高級車はホイールをリペアすること とで劇的によみがえる

代表
安藤 達仁 × 藤波 辰爾



藤波 会社を設立されたのは何年ですか。

安藤 平成二十二年に設立しました。この業界に入る前はミュージシャンとして音楽活動をしながら、コーヒーストップで働いていました。もっと若いころは藤波さんに憧れてプロレスラーになりたいと思っていたこともあったのですよ(笑)。

藤波 それは光栄です(笑)。代表が業界に入ったきっかけは何ですか。

安藤 将来を考えて起業を目指した時、もともと好きだった車に関わる仕事を選びました。整備工場を経営している知人がいたので、商売のノウハウを教わることができたのも大きかったですね。ちなみにその知人は学生時代の、車の接触事故が縁で知り合い、車の修理を依頼したことがきっかけで親しくお付き合いをさせて頂くことになりました。中古車販売も手掛けて



安藤 以前は依頼の多くが業者だったのですが、どうしても単価が抑えられてしまうので、一般のお客様を増やしたいと考え、ホームページを開設したところ、予想以上に反響があり、問い合わせが増えました。最近では近隣だけでなく、千葉県や静岡県など遠方のお客様からもご依頼があります。ホイールは宅配便で受け渡しができるので、全国どこでも対応可能です。

藤波 それは大きな強みですね。

安藤 内装や外装以外の修理についても同業者のネットワークを使って、提携の修理工場に外注しますので、どんなご依頼にでも対応できますよ。

藤波 中古車販売は外国産の自動車分野に強いと伺いました。

安藤 オーダーがあれば国産車も探し、新車も扱いますが、外国産車の中古車販売にはとりわけ自信がありま

いたことから、経営に関して様々なことを教えて頂きました。

藤波 それは運命的な出会いですね。事業のメインは中古車販売ですか。

安藤 中古車販売業だけでなく、修理、リペア、板金塗装も手掛けます。特に技術が高いのはホイールや内装のリペアです。

藤波 車が好きな方はホイールのリペアにもこだわりますよね。

す。個人的には『キャデラック』のような大型車が好きなのですが、地域柄、セカンドカーとして女性が気軽に乗り回せる欧州小型車の需要が大きいので、『ワーゲン』、『ザ・ビートル』、『ゴルフ』、『ポロ』、『ミニ』、『フィアット』、『プジョー』といった車種を主力にしています。在庫をあまり持たず、お客様から「こういう車がほしい」というご相談を受けてから探すことが多いです。当社は内装と外装を自社でリペアできるので、私が目利きして良い車を直接仕入れ、手を入れて丁寧にカスタマイズすることによって、高品質で安心できる高級車がリーズナブルに提供できます。外国車はメーカーごとに特徴がありますから、それを熟知して手を加える必要があります。当社は『BMW』や『アウディ』といったメーカー様ともお付き合いがありますから、確かな車探しは任せて下さい。販売車は全車種にポリマー・コーティン



ホイールから愛車をリペアする

グ一年間の保証付きで、売ったら売りっぱなしではなく、ご購入後のメンテナンスもしっかりケアさせていただきます。

藤波 中古の外国産自動車となるとアフターケアがしっかりしている方が安心ですよな。

安藤 最終的には人間関係が大切ですから、ご縁があった方と長くお付き合いして頂けるように、ご満足頂けるサービスを目指しています。リピートして下さることが一番嬉しいですね。

藤波 今後の展開はいかがですか。

安藤 経営者として現状で満足するつもりはないので、任せられる人材を育成していくと同時に、時代の流れに合った新しい事業を展開していきたいと考えています。

藤波 代表の熱意ある人柄に熱意ある仕事ぶりを感じる事ができます。情熱を絶やさず、更なるご活躍を期待しています。

ANDOU CAR COLLECTION

<http://www.ando-car.jp/>
神奈川県綾瀬市寺尾台2-30-21
TEL/FAX.0467-38-5268